

**A WEB PORTAL AND ANDROID APPS FOR FARMING INFORMATION
SUPPORT SYSTEM IN BANGLADESH**

By

**Md. Humayon Kabir
ID: 142-15-3498**

**Md. Salehin Kabir
ID: 142-15-3546**

And

**Md. Shafayet Islam Shaffet
ID: 142-15-3599**

This Report Presented in Partial Fulfillment of the Requirements for the
Degree of Bachelor of Science in Computer Science and Engineering.

Supervised By

Md. Riazur Rahman

Lecturer
Department of CSE
Daffodil International University



**DAFFODIL INTERNATIONAL UNIVERSITY
DHAKA, BANGLADESH**

APRIL 2018

APPROVAL

The project titled “**A Web Portal and Android Apps for Farming Information Support System in Bangladesh**”, submitted by **Md. Humayon Kabir, Md. Salehin Kabir and Md. Shafayet Islam Shaffet** to the department of Computer Science and Engineering. Daffodil International University has been accepted as satisfactory for the partial fulfillment of the requirements for the degree of B.Sc. in Computer Science and Engineering and approved as to its style and contents.

BOARD OF EXAMINERS

Dr. Syed Akhter Hossain
Professor and Head

Department of Computer Science & Engineering
Faculty of Science & Information Technology
Daffodil International University

Chairman

Dr. Sheak Rashed Haider Noori

Associate Professor and Associate Head

Department of Computer Science & Engineering
Faculty of Science & Information Technology
Daffodil International University

Internal Examiner

Md. Zahid Hasan

Assistant Professor

Department of Computer Science & Engineering
Faculty of Science & Information Technology
Daffodil International University

Internal Examiner

Dr. Mohammad Shorif Uddin

Professor

Department of Computer Science & Engineering
Jahangirnagar University

External Examiner

DECLARATION

We hereby declare that, this project has done by us under the supervision of **Md. Riazur Rahman, Lecturer of CSE** , Daffodil International University. We also declare that neither this project nor any part of this project has been submitted elsewhere for award of any degree or diploma.

Supervised by:

Md. Riazur Rahman
Lecturer
Department of Computer Science and Engineering
Daffodil International University

Submitted by:

Md. Humayon Kabir
ID: 142-15-3498
Department of Computer Science & Engineering
Daffodil International University

Md. Salehin Kabir
ID: 142-15-3546
Department of Computer Science & Engineering
Daffodil International University

Md. Shafayet Islam Shaffet
ID: 142-15-3599
Department of Computer Science & Engineering
Daffodil International University

ACKNOWLEDGEMENT

We express our heartiest thanks and gratefulness to almighty Allah as His divine blessing makes us possible to complete the final year project successfully. We felt grateful to and wish our profound our indebtedness to **Md. Riazur Rahman, Lecturer , Department of Computer Science and Engineering**, Daffodil International University, Dhaka. Deep Knowledge & keen interest of our supervisor in the field of web development has influenced us to carry out this project. His endless patience, scholarly guidance, continual encouragement, constant and energetic supervision, constructive criticism, valuable advice, reading many inferior draft and correcting them at all stage have made it possible to complete this project.

We would like to express our heartiest gratitude to **Dr. Syed Akhter Hossain, Professor and Head**, Department of Computer Science and Engineering, for his kind help to finish our project and to other faculty members and the staffs of Computer Science and Engineering department of Daffodil International University.

Finally, we must acknowledge with due respect the constant support and patients of our parents.

ABSTRACT

The aim of the project is to disseminate ideas and scopes of new business among young and enthusiastic entrepreneurs about farm or have already farm of the country to promote them to take the challenges ahead. By using this web application, a new entrepreneur can get all necessary information about business and agriculture. The application deals with beginner and professional entrepreneur and also educated people who are interested in entrepreneurship. A person can get all kind of information about business and agriculture from this web site. In Bangladesh, there is a dearth of quality people in industry, which demands high level of entrepreneurship development program throughout the country for the growth of our economy. We have different seasons in our country and different cattle are cultivated based on season. In this website there is ideas and details for seasonal based cattle farming information. Many business ideas and details are also added here. We have done this project by using is HTML, HTML5, CSS, CSS3, PHP, Ajax, JavaScript and MySQL for database. After implementation, the system is tested in different stages and it works successfully as prototype.

TABLE OF CONTENTS

CONTENTS	PAGE NO
Board of examiners	i
Declaration	ii
Acknowledgements	iii
Abstract	iv
CHAPTER	
CHAPTER 1: INTRODUCTION	1-3
1.1 Introduction	1
1.2 Motivation of Work	1
1.3 Objectives	2
1.4 Expected Outcome	2
1.5 Report Layout	3
CHAPTER 2: BACKGROUND	5-7
2.1 Introduction	5
2.2 Related Works	5
2.3 Comparative Studies	6
2.4 Scope of the Problem	6
2.5 Challenges	7
CHAPTER 3: REQUIREMENT AND SPECIFICATION	8-13
3.1 Introduction	8
3.2 Requirement Collection and Analysis	8

3.3 Use Case Modeling and Description	9
3.4 Logical Data Model	12
3.5 Design Requirements	12
CHAPTER 4: DESIGN SPECIFICATION	14-15
4.1 Front-end Design specification	13
4.2 Back-end Design specification	13
4.3 Implementation Requirements	14
CHAPTER 5: IMPLEMENTATION AND TESTING	14-35
5.1 Implementation of Database	14
5.2 Implementation of Front-end Design	14
CHAPTER 6: CONCLUSION AND FUTURE SCOPE	36
6.1 Discussion and Conclusion	36
6.2 Scope for Further Developments	37
APENDIX	38
REFERENCES	
PLAGIARISM REPORT	
LIST OF FIGURES	
FIGURES	PAGE NO
Figure 2.1: http://www.blri.gov.bd	4
Figure 2.2: http://uddoktarkhoje.com	5
Figure 3.1: Use case model for farmer or entrepreneur	8

Figure 3.2: Use case model for person interested in entrepreneurship	8
Figure 3.3: Use Case Diagram for admin	9
Figure 3.4: E-R diagram of the proposed system	11
Figure 5.1.1: Admin Login	15
Figure 5.1.2: Show and delete users account	15
Figure 5.2: Homepage	16
Figure 5.3: Basic of farming	17
Figure 5.5: Idea of feeding	18
Figure 5.6: Hybrid animal	19
Figure 5.7: Diseases & Syndromes	20
Figure 5.8: Modern Equipment	20
Figure 5.8: Cattle Weight Calculator	20
Figure 5.7: Doctor contact guide (address by location)	22
Figure 5.8: Expert Advise	22
Figure 5.9: veterinary medicine (product guide)	23
Figure 5.10: Basic of entrepreneurship	24
Figure 5.11: Idea Choice	24
Figure 5.12: Marketing Research	25
Figure 5.13: Planning of entrepreneurship	25
Figure 5.14: Our service	26
Figure 5.15: Personal Qualities of entrepreneurship	27
Figure 5.16: Some successes news	28

Figure 5.17: Some successful persons stories	28
Figure 5.18: Some farming ideas	29
Figure 5.19: Example of agricultural ideas	30
Figure 5.20: Categories of license for small business	30
Figure 5.21: Categories of license for medium business	32
Figure 5.22: Categories of license for large business	32
Figure 5.23: Product marketing	32
Figure 5.24: Steps of product marketing	33
Figure 5.25: Some strategy for product marketing	33
Figure 5.26: Example of strategy for product marketing	34
Figure 5.27: Contact form	34
Figure 5.28: Register user	35
Figure 5.29: Footer	35

LIST OF TABLES

TABLES	PAGE NO
Table 3.1: Description of Use Case Diagram of Users	10
Table 3.2: Description of Use Case Diagram of Admin	11

CHAPTER 1

INTRODUCTION

1.1 Introduction

Farming business is gaining popularity day by day and cattle farming in Bangladesh is already an established and profitable business model. Cattle are livestock animal and it is very easy to raise some animal. Even the woman and children can also raise and take care of them easily along with their regular work. Nowadays the popularity of commercial cattle farming business in Bangladesh is increasing and more and more people are engaging with this business. Bangladesh has resulted in growing frustration among youth. In addition, there is always problem of unemployment. As a result, increasing the entrepreneurial activities in the country is the only solace. We build this web application to motivate them for entrepreneurship and also provide help and support.

The scope of entrepreneurship development in country like Bangladesh is tremendous. Especially since there is widespread concern that the acceleration in GDP growth in the post reforms period has not been accompanied by a commensurate expansion in employment.

1.2 Motivation of work

To promote sustainable agro-based strategies in order to improve the livelihood of rural poor peoples in general and resource poor farmers in particular. To increase the rural income through improvement of: Agricultural development, Better Veterinary service, Animal husbandry productivity, Aquaculture and fisheries management and production, Providing training to unemployed youth and women in particular.

Often, when entrepreneurs make the bold leap from employee of a corporation to leader of their own business, one of the first challenges they face is no longer having a person or

group of people above them to set goals, deadlines and incentives. The responsibility of inspiration becomes a task of self-motivation.

This can be a challenge for many, especially when the experience is new and the entrepreneur is consumed with working in the business rather than being working on it. Any lack of self-discipline and organization can also affect personal development and family, which are often the first to be put on the back burner.

Our web application is to build for those challenging people who want to be an entrepreneur and who have a farm.

1.3 Objectives:

The web application is designed for those, who wish to learn about Farming & entrepreneurship, its role and importance in our society, and how to bring new ideas to marketplace both in the startup and corporate setting. This is an introductory web resource intended to provide people with a solid foundation on how entrepreneurs and entrepreneurship play a key role in our countries economy.

1.4 Expected Outcome

- Cattle are livestock animal. They require less space and care than cattle.
- Care and management process are very easy and simple. Woman can easily raise some animal along with their regular household activities. And the children can also raise them perfectly with their studies.
- cattle are multipurpose livestock animal and they are suitable for commercial milk, meat, fiber, skin and manure production.
- Many highly productive local and foreign goat breeds are available and suitable for commercial production.

- The Government of Bangladesh is continuously inspiring the people for setting up small scale goat farm and creating many opportunities necessary for goat farming business.
- Commercial cattle farming in Bangladesh can be a great source of income and employment for the unemployed educated people of Bangladesh.
- Develop and strengthen entrepreneurial quality.
- Motivating for entrepreneurship to removing unemployment.
- Helping entrepreneur and also who want to be an entrepreneur.
- To analyze environmental set up relating to starting entrepreneurship.
- Enhancing industrial development.
- Helping the unemployed person to understand environmental changes and opportunities.
- Providing product marketing ideas.
- Providing product podcasting ideas.
- Providing startups, a technology idea.

1.5 Report Layout

In this report, we have organized the rest of parts as follows: we have discussed about this websites background with related works. Comparative studies, scope of the problems and challenges in Chapter 2. Then, in chapter 3, we described about requirement specification including business process modeling, requirement collection and analysis, case modeling and description, Logical data model, design requirements. we have conversed about design and implementation. In this section, we have deliberated about front-end design as well as back-end design with interaction design web viewing and implementation requirements in chapter 4. After that in chapter 5, we have discussed about implementation and testing part in implementation of interactions, testing implementation, test results and reports. Finally, we have concluded the report with future scopes in chapter 6.

CHAPTER 2

BACKGROUND

2.1 Introduction

In Bangladesh, there is a major problem of unemployment. As a result, increasing the entrepreneurial activities in the country is the only solace. We build this web application to motivate them for entrepreneurship and farmer also provide help and support.

Most of the people in our country are live in rural area and farmers. But due to lack of help they are lacking behind. Our aim is to guide the people with all kind of agriculture information including Dairy, Poultry and fish farm.

2.2 Related work

In Our country same type of work does not exist. But some similar kind of work exists in our country. Some of government website provide agricultural support like us. www.blri.gov.bd is one of them. But the only provide some of agricultural information.



Fig 2.1: www.blri.gov.bd

A website named “Uddoktarkhoje” is provide some information but not completely.



Fig 2.2:<http://uddoktarkhoje.com>

We work very different way and try to completely provide each and every support to our user.

2.3 Comparative Studies

Our implemented application is different from other existing software because some of the we band android application provide agricultural information, some of provide business information and other. But we are totally work with our own concept and provide a huge information support in one website like agricultural information, business information, difference between business and entrepreneurship, step of entrepreneurship, marketing process, business license information, bank loan information, e-commerce site etc.

2.4 Scope of the Problem

- Bangladesh has resulted in growing frustration among youth. In addition, there is always problem of unemployment. As a result, increasing the entrepreneurial activities in the country is the only solace. We build this web application to motivate them for entrepreneurship and also provide help and support.

2.5 Challenges

- Providing our users full support for their field work.
- We just give them information, but in real work it's very difficult to gain success.
- Motivating is also so difficult to us. It's a big challenge of our project.
- To feedback them by their message, it's hard to give them proper counsel in all time.

CHAPTER 3

REQUIREMENT SPECIFICATION

3.1 Introduction

This chapter covered the whole requirements analysis. It's the most important because of it shows how the requirements are interacted with the system application. It focuses on the business processes that are taking place and how these requirements can be fulfilled more efficiently to accomplish the project.

3.2 Requirement Collection & Analysis

We have collected basic requirements from field level and internet. Some are following

- Modern farming method.
- Shelter, feed, growth
- Hybrid animal
- Fish farming process
- Diseases & treatment
- Modern equipment & use manual
- Doctor contact guide
- Vet advises
- Marketing policy and details.
- Farming product details.
- Bank loan details.
- Business License details.
- About new technology details.

3.3 Use Case Modeling and Description

Basically, two types of user in this site. One is who are entrepreneur and the others are who want to be entrepreneurs.

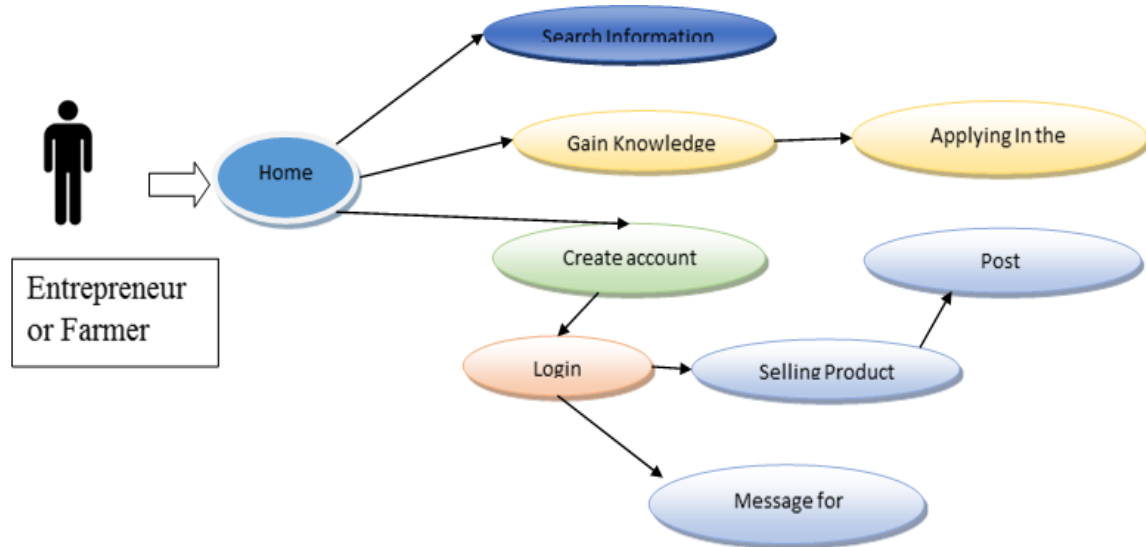


Figure 3.1: Use case model for entrepreneur or farmer

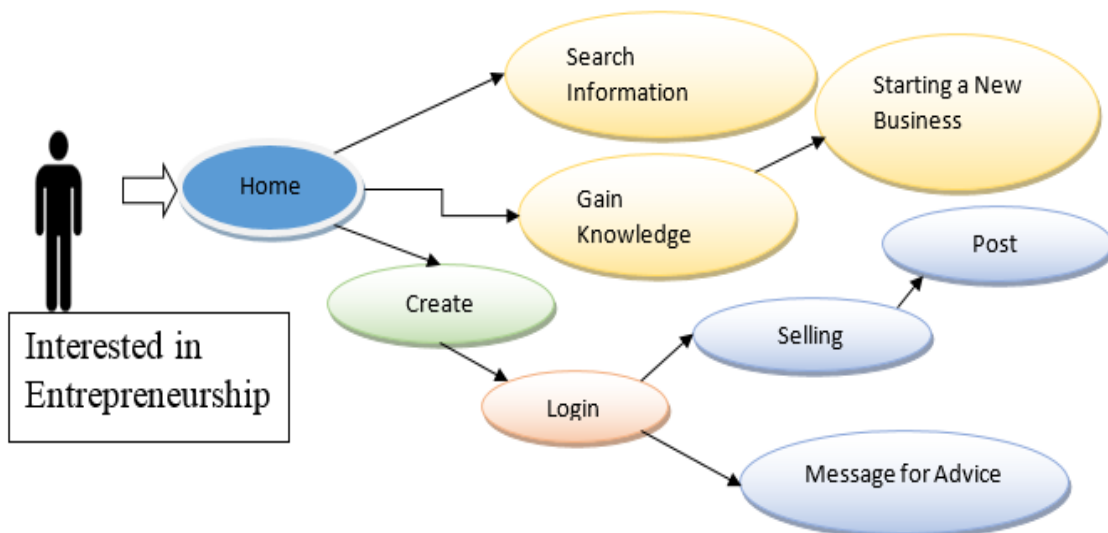


Figure 3.2: Use case model for person interested in entrepreneurship

And the admin was maintenance the application.

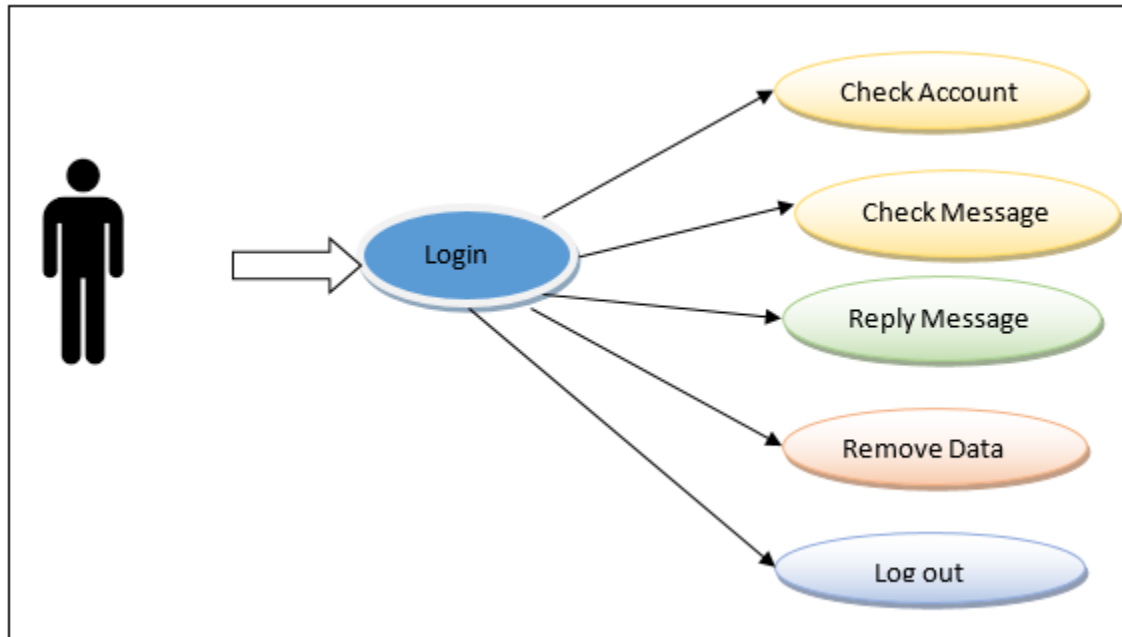


Figure 3.3: Use Case Diagram for admin

Table 3.1 illustrates the idea of use cases of different users.

Table 3.1: Description of Use Case Diagram of Users

Use Case Name	User of The System
Primary Actor	User
Secondary Actor	Null
Pre-Condition	User Must have an Account for Log In. User need to Give all the correct information for create an account.
Description	Normally User can browse or system and see all the services. If he/she have an account, he will get all listed services. He/she can take advice from the admin. He/she can also post advertisement to sale there product.

Post-Condition	Show an acknowledgement to user “You have Successfully Log In”. Then he/she will be able to take all the services.

Table 3.2: Description of Use Case Diagram of Admin

Use Case Name	Admin of the System
Primary Actor	Admin
Secondary Actor	Null
Pre-Condition	Admin Must have an account to Login and manage the system. The admin account is pre-defined by developer.
Description	Admin can edit and delete the design of the application. Admin can remove a profile. He will be able to control or manage the whole system.
Post-Condition	No one will be able to login into admin panel. If he/she don't have a user id and password.

3.4 Logical Data Model

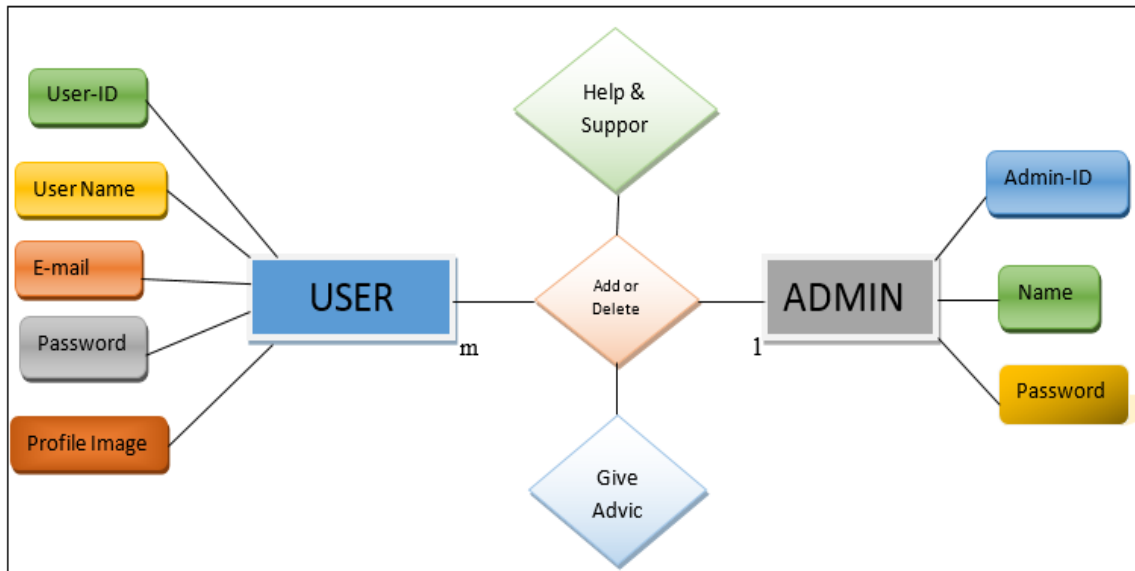


Figure 3.4: E-R diagram of the proposed system

3.5 Design Requirements

- The system will use by two types of users, those are System Admin, and users who are want to take advice from us and also sale their product in our farming blog.
- System admin will setup basic settings of the system.
- User will create account and login.
- User will give some information like phone name, number, email so that admin can help them anyway.
- To sale product users use their photo in registration form. So that the identity will be more facilitate.
- For advice from admin, users can send message.
- The message stored in database. Admin try to give them solution.
- For marketing product in our website, at first user login with their account and can post their product details with photo.
- Admin can remove any post or account if its needed.

CHAPTER 4

DESIGN SPECIFICATION

4.1 Front-end Design Specification

- The system will use by two types of users, those are System Admin, and users who are want to take advice from us and also sale their product in our farming blog.
- Every user will login using simple login form. Login field are email address and password.
- Will include forgot password option for recovery or generate new password.
- We include session where the user of the system can save login information through browser cookies.

4.2 Back-end Design Specification

- System admin will setup basic settings of the system.
- User will create account and login.
- User will give some information like phone name, number, email so that admin can help them anyway.
- To sale product users use their photo in registration form. So that the identity will be more facilitate.
- For advice from admin, users can send message.
- The message stored in database. Admin try to give them solution.
- For marketing product in our website, at first user login with their account and can post their product details with photo.
- Admin can remove any post or account if its needed.

Interaction Design in essential for make a system easy. He done lots of things to make our system easy. We use buttons and icons for that people can easily interact with the system.

We implement many options for select. User don't need to input text manually in areas instead of he/she can choose options.

4.3 Implementation of Requirements

Technology used to develop the are as follows:

Markup Language: HTML 5

Design: CSS 3

Programming/Scripting Languages: Java Scripts, PHP, jQuery, Ajax

Database: MySQL

Framework: Bootstrap

CHAPTER 5

IMPLEMENTATION AND TESTING

5.1 Implementation of Database

- Group wise SQL queries should be block with a single transaction to maintain integrity.
- Needed to create Database user by role.
- According to role of user, DBA will assign the permission for tables individually (If needed).
- DBMS system follows sequential process to handle a DB request. Process demonstrated bellow (Execution and Parsing Process):
- SQL request goes to SQL Parser and stores it into code cache.
- The parsed code goes to SQL executer.
- Then the request checks the user permission for respective table.
- User feedback request are stored in DB.

5.2 Implementation of Front-end Design

Admin Login

This is the home page of our developed system. In our system have five types of users and every user can login using this login form. And after login they can perform action based on the defined role and user type.

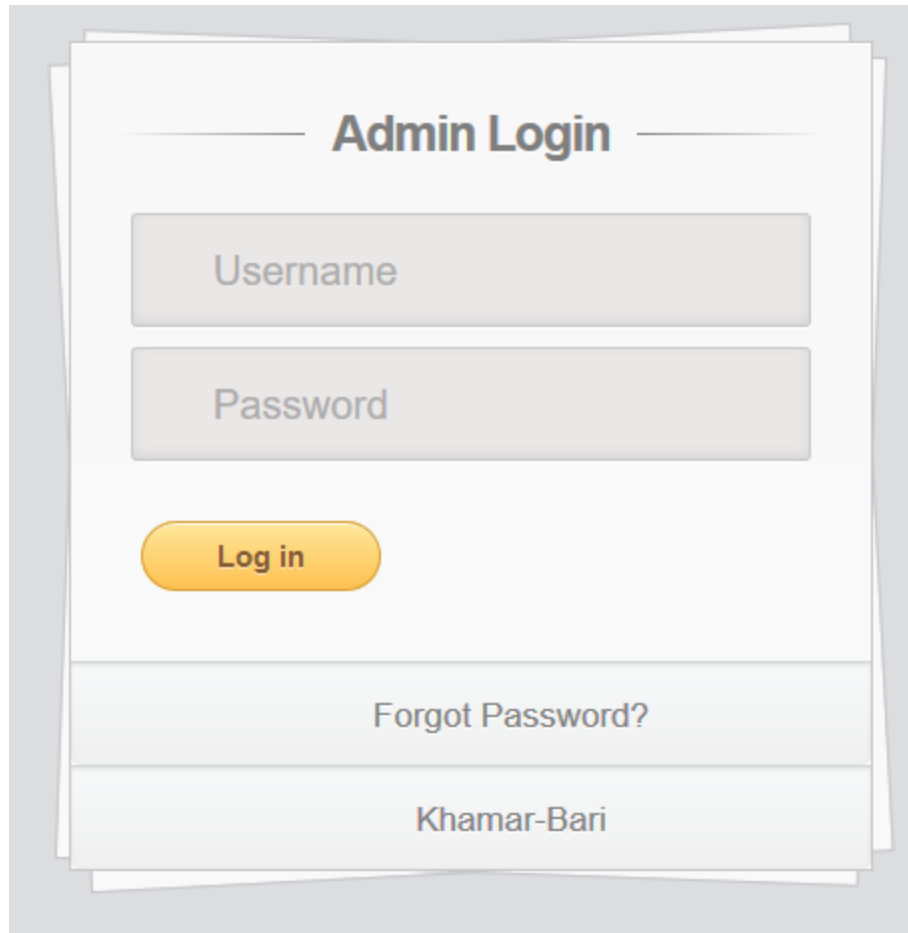


Figure 5.1.1: Admin Login

Figure 5.1.2 Show the admin page where admin can show users details and delete users account if needed.

User List						
Show <input type="text" value="10"/> entries						Search: <input type="text"/>
Serial No.	Name	Username	Email	Details	Role	Action
1	salehin	admin	salehin.kabir24@gmail.com	Hello! I am salehin from.....	Admin	View Delete
2	raton	editor	raton@gmail.com	details of raton.....	Editor	View Delete
3	manik	author	manik@gmail.com	manik details.....	Author	View Delete

Showing 1 to 3 of 3 entries

Figure 5.1.2: Show and delete users account

Homepage

The index of our website was figure 5.2 given below:



Figure 5.2: Homepage On Website

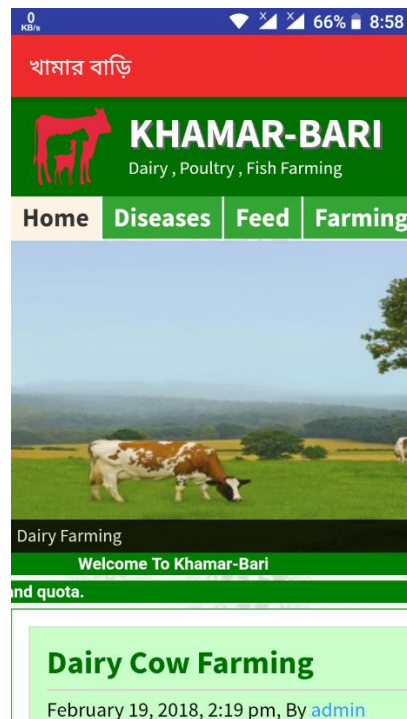


Figure 5.2: Homepage On App

In header, there was our website logo and a menu bar. The current menu is “Homepage”. In below of the menu bar, there is image slider bloc with banner.

Basic of Farming

1. Given below figure5.3 show the basic of farming. What you can see how to start a farm.

কিভাবে একটি ডেইরি ফার্ম শুরু

20 ফেব্রুয়ারী, 2018, 1:20 pm, কমম অ্যাডমিন



দুগ্ধ গাভী চাষ ব্যবসা শুরু এত সহজ নয়। আপনি এই ব্যবসায় থেকে উচ্চ মুনাফা তৈরীর জন্য পদক্ষেপ প্রক্রিয়া দ্বারা কিছু পদক্ষেপ মাধ্যমে যেতে হবে। এখানে আমরা খুব শীঘ্রই একটি লাভজনক দুগ্ধ গাভী চাষ ব্যবসা শুরু জন্য প্রধান ধাপ বর্ণনা করা হয়। অনিমেমেনে প্রক্রিয়া সঠিক প্রজাতির নির্বাচন অন্তর্ভুক্ত, আবাসন, খাওয়ানোর, যত্ন ও ব্যবস্থাপনা ও বিপন্ন। এছাড়াও অনুগামী যখন বিবেচনা

আরো পড়ুন

রোগ

পোস্তি সরঞ্জাম

ভোজন

আধুনিক কৃষিকাজ পদ্ধতি

ডেইরি সরঞ্জাম

দুগ্ধ গাভী প্রজাতির

20 ফেব্রুয়ারী, 2018, 1:23 pm, কমম অ্যাডমিন



অনেক দুগ্ধ গাভী সারা বিশ্বে প্রাপ্তিসাধ্য প্রজাতির হয়। আপনি যে কোনো আপনার এলাকায় স্থানীয় সুবিধা এবং আপনার উৎপাদন উদ্দেশ্য উপর নির্ভর করে বেছে নিতে পারেন। কিছু বিখ্যাত এবং জনপ্রিয় দুগ্ধ গাভী প্রজাতির স্কটল্যান্ড ব্রাউন সুইস, গ্রাজি, গির, Holstein, Friesian, আর্সি, গোল্ডহর্ন Shorthorn, লাল সিঙ্কি, Sahiwal, Tharparkar ইত্যাদি আপনার আবহাওয়া, স্থানীয় সুবিধা এবং দুগ্ধ এর বাজারের চাহিদা বিবেচনা হয়

আরো পড়ুন

দুগ্ধ গাভী চাষ অর্থ 'দুগ্ধ উৎপাদন উদ্দেশ্যে বাণিজ্যিকভাবে অত্যন্ত দুগ্ধ উৎপাদনশীল গরু উত্থাপন'

দুগ্ধ গাভী চাষ ব্যবসা শুরু এত সহজ নয়। আপনি উচ্চ তৈরীর জন্য পদক্ষেপ প্রক্রিয়া দ্বারা কিছু পদক্ষেপ মশা দিয়ে বেতে

অনেক দুগ্ধ গাভী সারা বিশ্বে প্রাপ্তিসাধ্য প্রজাতির হয়। আপনি যে কোনো আপনার এলাকায় উপর নির্ভর করে, স্থানীয় নির্বাচন করতে পারবেন

গুড খাদ্য ভাল স্বাস্থ্য এবং সর্বোচ্চ উৎপাদন নিশ্চিত। তাই সবসময় আপনার গরু উচ্চ পর্যায় পরিমাণ

প্রথম পাতা | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | পাতা শেষ পাতা

Figure 5.3: Basic of Farming.

Idea of Shelter, farm management

2. Given below figure5.4 show the basic idea of making shelter for farm animal. What you can see how to made shelter.



House Construction

Figure 5.4: Basic of Farming.

Idea of feed, growth

3. Given below figure5.5 show the basic idea of feed for farm animal. What you can see how to feed for farm animal.



Figure 5.5: Idea of Feeding.

Hybrid animal / justify

4. Given below figure 5.6 show the hybrid animal for farm. What you can see how to justify hybrid animal for farm.

জার্সি

6 এপ্রিল 2018, 8:11 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



আপনি লোকেদের জার্সি গরু অনেক বিষয়ে কথা বলতে শুনতে। আমার প্রপিতামহ আসলে তার 11 একর খামারে তাদের উত্থাপিত। তারা একটি দুগ্ধ গাভী, যা তাদের ছোট খামারে জন্য আদর্শ তোলে জন্য একটি ছোট শাবক আছে।

কিন্তু তারা তাদের দুগ্ধ একটি উচ্চ চর্বি বিষয়বস্তু খাকার জন্য পরিচিত হয়। তাই আপনি যদি তোমার দুগ্ধের মধ্যে আরো চর্বি ভালো, তারপর আপনি যে কারণে এই শাবক পাশাপাশি বিবেচনা করা উচিত।

.....

[আরো পড়ুন](#)

ব্রাউন সুইস

6 এপ্রিল 2018, 8:12 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



আপনি খুঁজছেন যদি একটি দুগ্ধ গাভী জন্য, তারপর এই হতে পারে আপনি যা অনুসন্ধান করা হয়েছে। এটা তোলে যতটা দুগ্ধ উৎপাদন যায় holstein সাথে সম্ভ্রতিপূর্ণ দ্বিতীয়।

তাই আপনি যদি আপনার নিজের জমির উপর দুগ্ধ অধিকার উত্পাদন করতে সক্ষম হচ্ছে এর ধারণা পছন্দ করি, তাহলে আপনি এই শাবক বিবেচনা করা উচিত।

.....

[আরো পড়ুন](#)

Figure 5.6: Hybrid animal.

Animal health - common diseases & treatment

5. Given below figure 5.7 show the common diseases & treatment animal for farm. What you can see how to justify hybrid animal for farm.

ফাউল পক্স

6 এপ্রিল 2018, 12:30 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



আপনি কি লক্ষ্য যে আপনার মুরগি তাদের মুখ বা শ্বাসনালী তাদের কণ্ঠস্ব তাদের ছকে সাদা দাগ, পাঁবড়াযুক্ত ঘা, সাদা আলসার বিকাশ, এবং তাদের ডিম্বপ্রসর স্টপ তারপর আপনি উদ্ভিন্ন হওয়া উচিত যে আপনার মুরগি ফাউল পক্স উল্লয়নশীল হয়।

সেখানে ফাউল পক্স জন্য চিকিত্সা অপশন আছে। আপনি তাদেরকে নরম খাদ্য ভোজন এবং তাদের চেষ্টা পুনপ্রাপ্ত করার জন্য একটি উষ্ণ এবং শুষ্ক জায়গায় দিতে পারেন। পর্যাপ্ত যত্ন সঙ্গে, আছে.....

আরো পড়ুন

খাদ্যাদি বিষাক্ত হতন

6 এপ্রিল 2018, 12:56 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



আপনার মুরগি এগিয়ে কম্পনের আছে শুরু আপনি উদ্ভিন্ন হওয়া উচিত নয়। আপনার মুরগি খাদ্যাদি বিষাক্ত হতন যদি কম্পনের শরীরের মোট পক্ষাঘাত যা তাদের শ্বাস-প্রশ্বাস জড়িত মধ্যে অগ্রগতি হবে।

এছাড়াও আপনি লক্ষ্য তাদের পালক বৈঠাচালনা আউট করা সহজ হবে হবে এবং মৃত্যুর সাধারণত কয়েক ঘন্টার মধ্যে দেখা দেয়।

কিন্তু আপনি এটা সম্পর্কে কি করতে পারেন?

ওয়েল, একটি প্রতিবিশ যে হতে পারে.....

Figure 5.7: Diseases & syndromes

modern equipment & use manual - poultry equipment, dairy equipment

6. Given below figure5.8 show the modern equipment & user manual for farm. What you can see how to use modern equipment & technology for farm.

Nipple Drinking System

March 27, 2018, 12:50 am, By [admin](#)



Nipple Systems

Plasson provides a range of Nipple Drinker Systems for Broilers which allows you to choose the Nipple and flow rate tailor to your poultry needs. The overall quality, reliability and superior service guarantees you optimum performance for best results. Plasson's watering systems are.....

[Read More](#)

Automatic Broiler Feed Pan Line

March 28, 2018, 10:58 am, By [admin](#)



Together with the Tavsan spiral pan feeders, from the first and up to the last day in poultry feeding, you can have the best feed conversion rates. All the varieties of spiral pan feeders have; easy cleaning, minimum feed waste and feed level adjustment features.

Types and parts for Pan.....

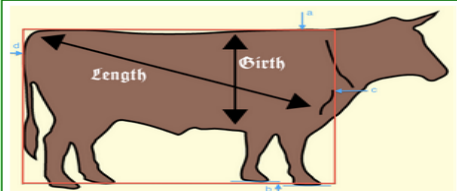
[Read More](#)

Figure 5.8: Modern Equipment.

Cattle weight calculator

7. Given below figure 5.9 show the cattle weight using tap & input heart girth & length .it will automatically calculate weight kg/ pound. What you can calculate weight for cattle.

Calculate Weight By Tape



Heart Girth (Inch)

Length (Inch)

Pound

Kg

Press

Total Weight : 145.45

Figure 5.9: Cattle Weight Calculator

Doctor contact guide (address by location)

8. Given below figure 5.9 show the cattle weight using tap & input heart girth & length .it will automatically calculate weight kg/ pound. What you can calculate weight for cattle.

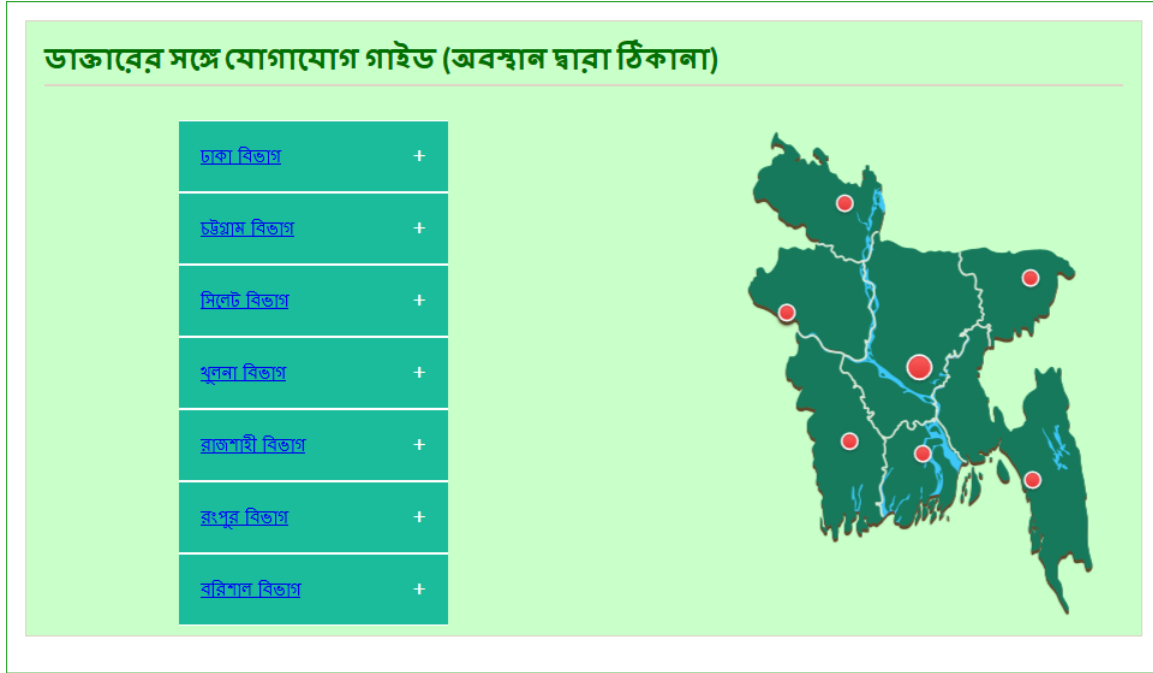


Figure 5.7: Doctor Contact Guide.

Vet advises

9. Given below figure 5.8 show the vet advices for farm animal. What you know good result for farming solution.

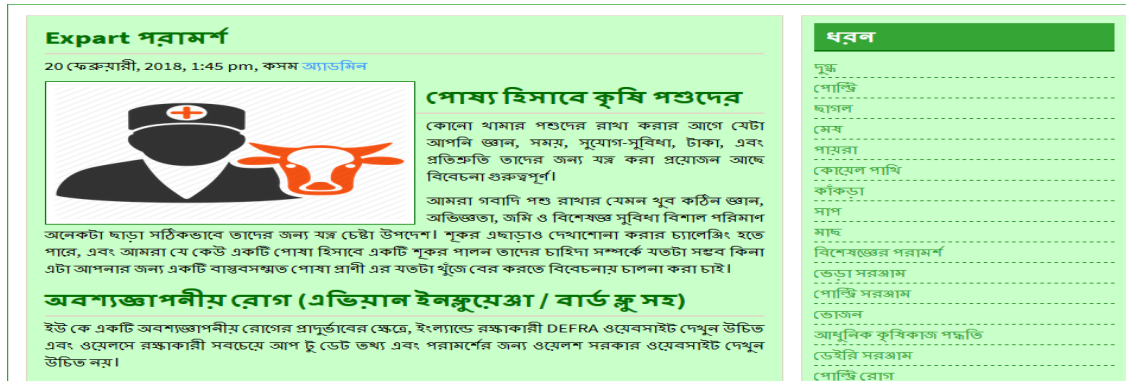


Figure 5.8: Expert Advice.

veterinary medicine (product guide)

10. Given below figure 5.9 show the veterinary medicine guide for farm animal. What you know good result for farming solution.

টেক্সা-Vet® পিও

6 এপ্রিল 2018, 5:32 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



জ্বর, ব্যথা থেকে রিকভারি (মাথাব্যথা, কর্ণশূল, শরীর ব্যথা, ফিক, অস্ত্রের প্রদাহ, ফোলানো জ্বর, পোস্ট টিকা ব্যথা, পোস্ট বিতরণ ব্যথা, পোস্ট অপারেটিভ ব্যথা কারণে ব্যথা) এবং টিস্যু ফুলে উঠা ফলে, আঘাত, বার্ন বা অন্য কোন সংক্রামক উভয় প্রাণী ও পোল্ট্রি রোগ।

প্রাণী: 1 পিও / 130-140 কেজি শরীরের ওজন (15 মিলিগ্রাম / কেজি শরীরের ওজন), 3 বার দৈনিক।

পোল্ট্রি: - দৈনন্দিন 3 বার 1 পিও শাসিত 2 10 লিটার পানীয় জল সঙ্গে মিশ্রিত করা উচিত &।
অথবা নিবন্ধিত ভেটেরিনারী চিকিত্সক দ্বারা পরিচালিত।

10x4 পিও

সম্পর্কিত প্রবন্ধ



Figure 5.9: veterinary medicine Guide

Basic of entrepreneur

11. Given below figure5.3 show the four-basic structure of an entrepreneur. What you can see to be an entrepreneur.

“একটি সঠিক পরিকল্পনা আমাদের বহুসংখ্যক অভিজ্ঞতা অর্জনের শ্রম থেকে বচিয়ে দেয়।”

মূলকথা	আইডিয়া	মার্কেট রিসার্চ	প্ল্যানিং
সফল উদ্যোগ হওয়ার জন্য প্রথমে যে বিষয়টি করতে হবে সেটা হল সঠিক-সেট করা। মানে আপনি যে ব্যবসা করবেন সে ব্যাপারে সিদ্ধান্ত নেওয়া। ব্যবসায় লাভ সৃষ্টি হতে পারে এটা ভেবেই সিদ্ধান্ত নেওয়া। যদি শুধু লাভ হবে, শপ হবে না এটা ভেবে ব্যবসায় নামেন তাহলে আপনি সফল হতে পারেন।	An Idea can change your life. ব্যবসায়ের ক্ষেত্রেও এই কথাটা পুরোপুরি প্রযোজ্য। স্থান, কাল, চাহিদা এসবের ভিত্তি করে আপনি যত ভাল আইডিয়া সেট করতে পারেন আপনার ব্যবসায় সফল হওয়ার সম্ভাবনা তত বেশি। ব্যবসায়ের সফলতা নির্ভর করে সঠিক আইডিয়া চয়েজের উপর।	আইডিয়া পছন্দ করার পর আপনার কাজ হল সেটার সম্ভাব্যতা যাচাই করা। ব্যবসায়ের পরিভাষায় সেটাকে বলে মার্কেট রিসার্চ। মার্কেট রিসার্চ খুবই গুরুত্বপূর্ণ। আপনি যদি মার্কেট যাচাই না করেন ব্যবসা হারান করে দেন তাহলে ধরা থাকার সম্ভাবনা ৮০%।	ব্যবসায় সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ হল প্ল্যানিং করা। প্ল্যানিং সঠিক না হলে ব্যবসায় ধরা থাকার সম্ভাবনা ১০০%। প্ল্যানিং বিষয়টা সত্যিকার। প্ল্যানিং হল ব্যবসায়ের সর্গ। প্ল্যান দেখেই বিজনেস মাল্কে মোটামুটি ধারণা চলে আসে। সঠিকভাবে প্ল্যানিং করতে পারলে মিস্ক ফ্যান্টির অনেক কমে যায়।
More	More	More	More

Figure 5.10: Basic of entrepreneurship

12. 2nd is describe some idea that u can do to be an entrepreneur.

আইডিয়া আইডিয়া চয়েজ



An Idea can change your life. ব্যবসায়ের ক্ষেত্রেও এই কথাটা পুরোপুরি প্রযোজ্য। স্থান, কাল, চাহিদা এসবের ভিত্তি করে আপনি যত ভাল আইডিয়া সেট করতে পারেন আপনার ব্যবসায় সফল হওয়ার সম্ভাবনা তত বেশি। ব্যবসায়ের সফলতা নির্ভর করে সঠিক আইডিয়া চয়েজের উপর। আপনি হযত অন্যদের থেকে প্রাথমিক আইডিয়া নিতে পারবেন। কিন্তু আইডিয়া এক্সিকিউট করা, প্ল্যান সাজানো, এনালাইসিস এসব আপনাকেই করতে হবে। অনলাইন থেকে কেউ একজন বসে করে দিলেও সেটা আপনার ক্ষেত্রে প্রযোজ্য নাও হতে পারে।

আইডিয়া চয়েজের ক্ষেত্রে লোকেশন, মানুষের জীবন যাত্রার মান, লোক সংখ্যা, শিক্ষার হার, কোন কিছুর উপর মানুষের দুর্বলতা এসবের উপর ভিত্তি করে আইডিয়া পছন্দ করতে হয়। আপনার এলাকায় কোন সার্ভিসের অভাব আছে? তাহলে শুরু করতে পারেন সার্ভিসিং যেমন মোবাইল সার্ভিসিং, কম্পিউটার সার্ভিসিং, কমিউনিটি সেন্টার, ডেকোরেশন, ফটোগ্রাফি, ইভেন্ট ম্যানেজমেন্ট, ইলেকট্রনিক্স ম্যাকানিক, লন্ড্রি, বিউটি পার্লার, কোচিং সেন্টার/স্কুল কলেজ, ভিসা/ট্রাভেল এজেন্সি ইত্যাদি অনেক ধরনের সার্ভিস।

অথবা আপনার এলাকার মানুষকে একটু নিড়তে আড্ডা দিতে চায়, কোথায়ও বসে গর গুজব করতে চায়? তখন আপনার আইডিয়া হবে টি স্টল, কফি শপ, রেস্টুরেন্ট, মিনি চাইনিজ, ফুচকা-চটপটি, পার্ক, উদ্যান ইত্যাদি।

অথবা ধরেন এমন পণ্য যেটা চাকায় উৎপাদিত হয়ে আপনার এলাকায় আসে। আপনি নিজে ঐসব পণ্য উৎপাদন করে চাকার নামি দামি বড় কুতুবদের থেকে কম দামে বিক্রি করে মার্কেট ধরতে পারেন। এই যেমন দিয়াশলাই, চানাচুর, বিস্কুট, কেক, বর, প্লাস্টিক ইত্যাদি উৎপাদনশীল

Figure 5.11: Idea Choice

13. 3rd is describe about product marketing.

মার্কেট রিসার্চ

সম্ভাব্যতা যাচাই করা



আইডিয়া পছন্দ করার পর আপনার কাজ হল সেটার সম্ভাব্যতা যাচাই করা। ব্যবসায়ের পরিভাষায় সেটাকে বলে মার্কেট রিসার্চ। মার্কেট রিসার্চ খুবই গুরুত্বপূর্ণ। আপনি যদি মার্কেট যাচাই না করেই ব্যবসা শুরু করে দেন তাহলে ধরা খাওয়ার সম্ভাবনা ৮০%। মার্কেট রিসার্চের সময় আপনাকে যে বিষয়গুলো খেয়াল রাখতে হবে তা হল

- ১। আপনার কাস্টমার কারা?
- ২। তারা কোথায় থাকে?
- ৩। তাদের থেকে আপনার দূরত্ব কত?
- ৪। তাদের মাঝে আপনার প্রোডাক্টের চাহিদা কেমন?
- ৫। আপনার আগেই কি কেউ এই প্রোডাক্টটা তাদের কাছে দিচ্ছে? দিলে তারা কতটুকু শক্তিশালী?
- ৬। যদি প্রতিদ্বন্দ্বী থাকে তাহলে আপনি তাদের টেক্সা দিয়ে ব্যবসা করবেন নাকি তাদের রাখা ফাঁক ফোকর দিয়ে ব্যবসা করবেন?
- ৭। আপনার প্রতিদ্বন্দ্বীদের চেয়ে আপনার পণ্য আলাদা কোন বৈশিষ্ট্য আছে কিনা যার জন্য ক্রেতারা আপনার পণ্য নিয়ে?
- ৮। আপনি কি নির্ধারিত সময়ে ব্রেক ইভেন পয়েন্টে যেতে পারবেন?
- ৯। শক্তিশালী প্রতিদ্বন্দ্বীর মাঝেও ব্যবসা করার সুযোগ আছে কিনা?
- ১০। আপনার পণ্য মানুষের মাঝে উপস্থাপন করার মত উপযুক্ত লোক আছে কিনা?

এই প্রশ্নগুলোর উত্তর যখন পিথিবেন তখন মার্কেট যাচাই হয়ে যাবে। যদি ইতিবাচক হয় তাহলে ব্যবসা রান করাটা যাবে। না হলে আইডিয়া চেঞ্জ করে নতুন আইডিয়া বেঁধে করতে হবে।

Figure 5.12: Marketing Research

14. And 4th is describe about planning.

প্ল্যানিং

প্ল্যানিং করা



ব্যবসায় সবচেয়ে গুরুত্বপূর্ণ হল প্ল্যানিং করা। প্ল্যানিং সঠিক না হলে ব্যবসায় ধরা খাওয়ার সম্ভাবনা ১০০%। প্ল্যানিং বিষয়টা ব্যাপক। আমি এখানে সংক্ষেপে আলোচনা করছি। বিস্তারিত জানতে ইন্টারনেট ম্যানেজমেন্ট বই পড়তে পারেন। প্ল্যানিং হল ব্যবসায়ের দর্পণ। প্ল্যান দেখেই বিজনেস সম্পর্কে মোটামুটি ধারণা চলে আসে। প্ল্যানিং করার জন্য আপনি যেই বিষয়গুলো দেখবেন তা হচ্ছে

- *পুঁজি কত খাটাবেন?
- *পুঁজি কোথায়, কিভাবে খাটাবেন?
- *আপনার প্রোডাক্ট মার্কেটিং করবেন কই? প্রতিদ্বন্দ্বীকে টেক্সা দিবেন না তাদের ফাঁক ফোকরে বিজনেস করবেন?
- *আপনার রেভিনিউ টার্গেট কত?
- *আপনার কাঙ্ক্ষিত রেভিনিউ আসতে কত দিন লাগবে?
- *ব্যবসা শুরুর প্রথম মাস থেকেই কি রেভিনিউ আসবে? নাকি কয়েক মাস প্রফিট ছাড়াই থাকতে হবে?
- *প্রথম মাসে রেভিনিউ না আসলে কতদিন এইভাবে চলবে? প্রফিট না আসা পর্যন্ত বিজনেস টিকিয়ে রাখতে কতটাকা ইনভেস্ট করতে হবে?
- *বিজনেস রানিং করতে কতজন এমপ্লয়ী লাগবে? তাদের বেতন কেমন হবে?
- *বড় কোম্পানি হলে পরিচালনা কিভাবে হবে? ম্যানেজমেন্ট কিভাবে হবে?
- *আপনার প্রোডাক্ট/সার্ভিসের সেলস চ্যালেঞ্জ কিভাবে তৈরি করবেন?
- *আপনার প্রফিট মার্জিন কেমন হবে?
- *প্রোডাকশন ব্যবসা হলে কাঁচামাল কোথায় থেকে আসবে? সেটা কি সহজলভ্য, সব সময় পাওয়া যাবে?
- *ব্যবসা কি সারা বছরের জন্য না মৌসুমি?
- *প্রফিট কি পুরোটা পকেটে পুরবেন নাকি কিছু মূলধনে কনভার্ট করবেন?

Figure 5.13: Planning of entrepreneurship

Our services

সার্ভিস	
আধুনিক কৃষিকাজ পদ্ধতি	⊕
আশ্রয়	⊕
ভোজন	⊕
হাইব্রীড গবাদি পশু	⊕
আধুনিক সরঞ্জাম ও ইউজার ম্যানুয়াল	⊕
ডাক্তারের সঙ্গে যোগাযোগ গাইড (অবস্থান ঠিকানা দ্বারা)	⊕
পরিভাষা পরামর্শ	⊕
ভেটেরিনারী মেডিসিন (পণ্য গাইড)	⊕
ব্যবহারকারী প্রতিক্রিয়া	⊕
ব্যবসা পরিকল্পনা	⊕
ব্যাংক ঋণ	⊕
বিপণন নীতি	⊕
ট্রেড অনুজ্ঞাপত্র	⊕
সাফল্যের কাহিনি	⊕
চলচ্চিত্র মাধ্যমে শিক্ষা	⊕
কাছাকাছি কোথাও আবিষ্কর্তা (Vetenary হাসপাতাল, Pharmecy ... ইত্যাদি)	⊕

Given below a figure 5.15 show a list of our services which is we provide in our website. And it's also provide some important government websites link which is useful to a entrepreneur.

Figure 5.14: Our service

Discussion

1. 2nd discussion is about what is the personal qualities of an ideal entrepreneur.

ব্যক্তিগত গুণাবলী: সফল উদ্যোক্তা

সুযোগ সন্ধান করা:

- * ব্যবসা সংক্রান্ত নতুন নতুন সুযোগ অনুসন্ধান করা এবং এগুলোর উপর কাজ করা।
- * আর্থিক সংস্থান, যন্ত্রপাতি, জমি বা অন্যান্য সহযোগিতার জন্য সম্ভাব্য সুযোগগুলো কাজে লাগানোর চেষ্টা করা।

অধ্যবসায়:

- * কোন বাধাকে দূর করতে অবিরাম বিভিন্ন পন্থা অবলম্বন করা।
- * কোন কাজ সম্পন্ন করার জন্য ব্যক্তিগত ত্যাগের মতো বিশেষ প্রচেষ্টা চালানো।
- * বিরোধিতা বা প্রাথমিক লোকসান সত্ত্বেও নিজের সিদ্ধান্তের প্রতি অটল থাকা।

কাজের প্রতি প্রতিশ্রুতিবদ্ধ থাকা:

- * গ্রাহকদের জন্য কাজ সম্পন্ন করতে গিয়ে উদ্বৃত্ত সমস্যাবলীর দায়-দায়িত্ব নেবার মনোভাব রাখা।
- * শ্রমিকদের সাথে কাজে লেগে থাকুন এবং তাদের মাধ্যমে কাজগুলো করিয়ে নিন, যাতে গ্রাহকগণ সবসময় সন্তুষ্ট থাকে।

গুনগত মান ও দক্ষতা:

- * এমনভাবে কাজ করুন যেন তা প্রচলিত মানের চেয়ে ভাল হয় বা অতীত কাজের চেয়ে উন্নতর হয়।
- * গুনগত মান ঠিক রেখে ভালভাবে, দ্রুত ও সস্তায় দক্ষতার সাথে কাজ করবার চেষ্টা করুন।

ঝুঁকি গ্রহণ:

- * উদ্যোক্তা বা ব্যবসায়ীর সহনীয় ক্ষমতা অনুযায়ী ঝুঁকি গ্রহণ করার মানসিকতা রাখা।
- * সহনীয় ঝুঁকি সম্ভব পরিস্থিতিতে সক্রিয়ক অংশগ্রহণের সম্মত হওয়ার কথা।

Figure 5.15: Personal qualities of an entrepreneur

Success News

Given below a figure 5.17 is about some success news in our countries entrepreneur:

সফলতার খবর

- মোহাম্মদ ইসমাইল এর অর্গানিক চাষাবাদ** [More](#)
- মাটিবিহীন পদ্ধতিতে চাষাবাদ** [More](#)
- স্ট্রবেরি চাষে চমক দেখানেন মাসিন উদ্দিন** [More](#)
- নেতুন উদ্যোক্তাদের জন্য মুহেদি পালনের সম্ভাবনাসমূহ দিক** [More](#)
- ফলপাখ মোপনে ওরফুপূর্ণ বিশ্ব** [More](#)
- সংকেই জমিতে এক সঙ্গে ২০ রকমের ফসল চাষাবাদ পদ্ধতি ও ওপুনের উদ্ভাবক মোস্তফা আলী** [More](#)

Figure 5.16: Some success news

Success Stories

Given below a figure 5.18 is about some successful persons success stories which is inspire you to be an entrepreneur:



Figure 5.17: Some successful persons stories

Farming Idea

1: The current menu is “Idea”. Figure 5.19 shows some agricultural ideas.

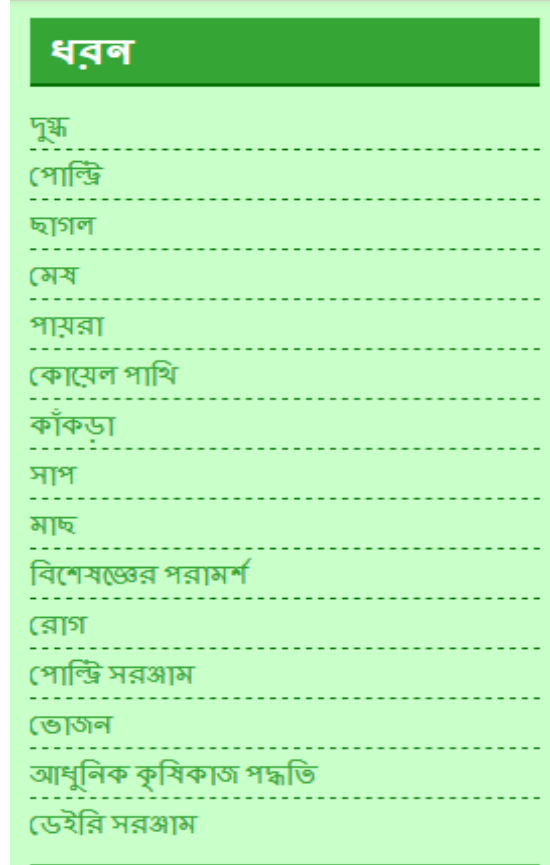


Figure 5.18: Some farming ideas.

1. Example: Figure 5.17 shows hybrid grass

সিও -4 ঘাস

6 এপ্রিল 2018, 7:05 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



সিও -4 ঘাস একটি সংকর কইস্বাতরে এ তামিলনাড়ু কৃষি বিশ্ববিদ্যালয়ের দ্বারা বিকশিত হয়। এই নেপিয়ের ঘাস এবং বাজারা খাদ্যশস্য মধ্যে একটি ক্রস হয়। এটি একটি খুব উচ্চ yielding ঘাস বৈচিত্র্য। সঠিক যত্ন সঙ্গে, আপনি প্রতি একরে প্রতি বছরে টন প্রায় 150 ফসল করতে সক্ষম হবে। এই গড় protien 8% থেকে 11% পর্যন্ত সামগ্রী নেই। সিও-4 ঘাসের চাষ প্রায় প্রয়োজন আর্থ অনুরূপ

আরো পড়ুন

জোয়ার

6 এপ্রিল 2018, 7:06 অপরাহ্ন, কসম অ্যাডমিন



জোয়ার একটি খাদ্যশস্য বিভিন্ন পশুখাদ্য হয়। এটি খুবই খরা অবস্থার প্রতিরোধী। সংকর যে ব্যবহার করা উচিত COFS29 হয়। সাধারণত শস্য একটি একক ফসল ফসল কিন্তু COFS29 একটি multicut সংকর TNAU দ্বারা উন্নত বৈচিত্র্য। প্রোটিন কন্টেন্ট প্রায় 8% হয়। আপনি প্রতি একরে COFS29 বীজ প্রায় 7.5 কিলোগ্রাম প্রয়োজন হবে। প্রথম কাটা 40 60 দিন এবং পরবর্তী সংবাদপত্রের কাটা টুকরা পরে কাজ করা যেতে পারে

আরো পড়ুন

gory=35#

Figure 5.19: Example of agricultural ideas

License for small business

The current menu is “License”. The content is why are you need a license and how to get a license . There are three categories of license. Figure 5.18 shows categories of license for small business.



Figure 5.20: Categories of license for small business.

License for medium business

The current menu is “License”. Figure 5.19 shows categories of license for medium business.



Figure 5.21: Categories of license for medium business.

License for large business

The current menu is “License”. Figure 5.20 shows categories of license for large business.

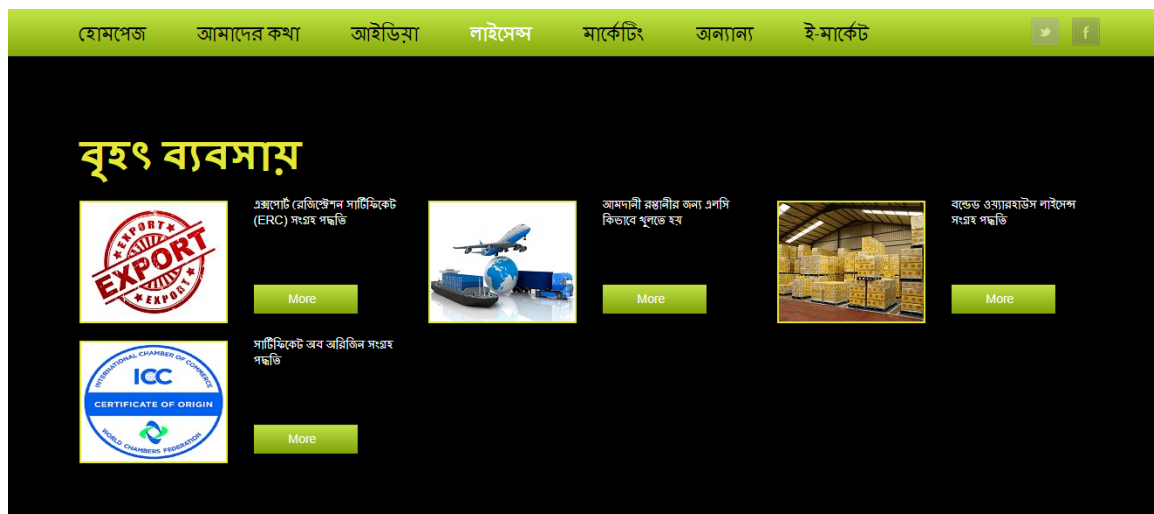


Figure 5.22: Categories of license for large business.

Product Marketing

The current menu is “Marketing”. Figure 5.21 shows the steps of product marketing and how could you be marketing your product.



হোমপেজ আমাদের কথা আইডিয়া লাইসেন্স মার্কেটিং অন্যান্য ই-মার্কেট

পণ্য বাজারজাত

> পণ্য নির্ভর বাজার সম্ভাব্যতা/চাহিদা যাচাই

একজন উদ্যোক্তা কি ধরনের উদ্যোগ গ্রহণ করবেন, কোন পণ্য বা সেবা উৎপাদন বা বিক্রি করবেন এই সিদ্ধান্তটি হঠাৎ করে বা ভাৎস্বনিকভাবে নেয়ার বিষয় নয়। কোন পণ্য উৎপাদন বা বিক্রি করলে ঝুঁকি কমিয়ে আনা যাবে এবং সফলতার সম্ভাবনাকে অনেকাংশে নিশ্চিত করা যাবে-এ সিদ্ধান্ত নিতে হবে একটি প্রক্রিয়ার মধ্য দিয়ে। তা করলে আশ্বাস সাথে অগ্রসর হওয়া যাবে আর এই প্রক্রিয়াটি হচ্ছে ব্যবসা বা উদ্যোগের সম্ভাব্যতা যাচাই প্রক্রিয়া। ব্যবসার সম্ভাব্যতা যাচাই না করে ব্যবসা শুরু করলে তা কোন দিনই লাভ জনক হবে না, ফলে কোন এক সময়ে ব্যবসা বন্ধ করে দিতে হবে। তাই ব্যবসা শুরু করার পূর্বেই এর সম্ভাব্যতা যাচাই করা জরুরী প্রয়োজন।

> পণ্যের নিজস্বতা

ব্যবসার শুরুর্তেই আপনাকে চিন্তা করতে হবে যে, আপনি যে পণ্য নিয়ে ব্যবসা শুরু করতে যাচ্ছেন তা অন্যদের চাইতে কতটুকু আলাদা অথ্যাৎ আপনার পণ্যের নিজস্বতা রয়েছে কিনা। যেমন: বাজারে এখন রাইস ভেল নামে এক ধরনের নতুন ভেল বের হয়েছে। যা একদমই অন্য যে কোন পণ্যের চেয়ে আলাদা। যে কোন নতুন পণ্য কিনতে/ব্যবহারে মানুষ আগ্রহ না দেখালেও আস্তে আস্তে মানুষ সেটার প্রতি ঝুঁকতে থাকে যদি সত্যিকার অর্থেই সেটি ভাল গুনাগুন সম্পন্ন পণ্য হয়।

মার্কেটিং এর কৌশল

পণ্য বাজারজাতকরলে মার্কেটিং মিল (4P) এর ভূমিকা

More

ইকমার্কে পণ্য মার্কেটিং

More

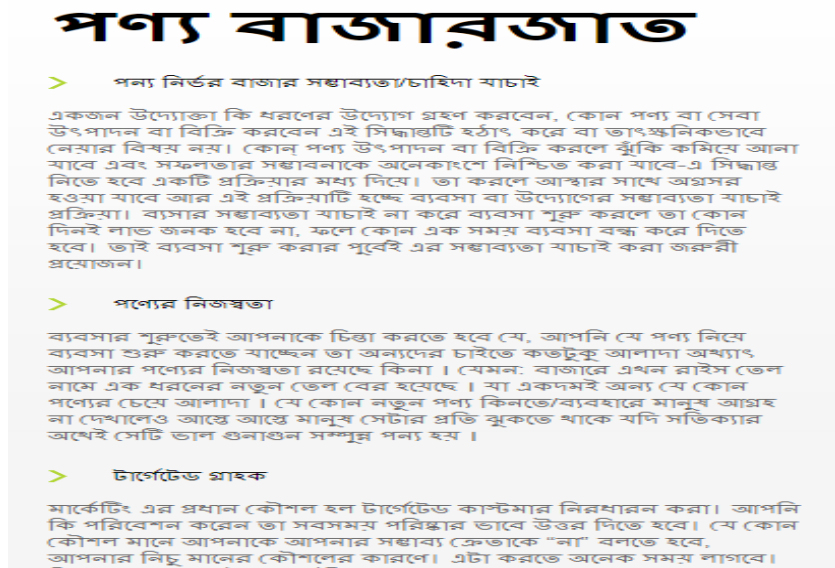
প্রেডাক্টস রিভিউ কি ও কেন

More

Figure 5.23: Product marketing

Steps of Product Marketing

Figure 5.22 shows the steps of product marketing.



পণ্য বাজারজাত

> পণ্য নির্ভর বাজার সম্ভাব্যতা/চাহিদা যাচাই

একজন উদ্যোক্তা কি ধরনের উদ্যোগ গ্রহণ করবেন, কোন পণ্য বা সেবা উৎপাদন বা বিক্রি করবেন এই সিদ্ধান্তটি হঠাৎ করে বা ভাৎস্বনিকভাবে নেয়ার বিষয় নয়। কোন পণ্য উৎপাদন বা বিক্রি করলে ঝুঁকি কমিয়ে আনা যাবে এবং সফলতার সম্ভাবনাকে অনেকাংশে নিশ্চিত করা যাবে-এ সিদ্ধান্ত নিতে হবে একটি প্রক্রিয়ার মধ্য দিয়ে। তা করলে আশ্বাস সাথে অগ্রসর হওয়া যাবে আর এই প্রক্রিয়াটি হচ্ছে ব্যবসা বা উদ্যোগের সম্ভাব্যতা যাচাই প্রক্রিয়া। ব্যবসার সম্ভাব্যতা যাচাই না করে ব্যবসা শুরু করলে তা কোন দিনই লাভ জনক হবে না, ফলে কোন এক সময়ে ব্যবসা বন্ধ করে দিতে হবে। তাই ব্যবসা শুরু করার পূর্বেই এর সম্ভাব্যতা যাচাই করা জরুরী প্রয়োজন।

> পণ্যের নিজস্বতা

ব্যবসার শুরুর্তেই আপনাকে চিন্তা করতে হবে যে, আপনি যে পণ্য নিয়ে ব্যবসা শুরু করতে যাচ্ছেন তা অন্যদের চাইতে কতটুকু আলাদা অথ্যাৎ আপনার পণ্যের নিজস্বতা রয়েছে কিনা। যেমন: বাজারে এখন রাইস ভেল নামে এক ধরনের নতুন ভেল বের হয়েছে। যা একদমই অন্য যে কোন পণ্যের চেয়ে আলাদা। যে কোন নতুন পণ্য কিনতে/ব্যবহারে মানুষ আগ্রহ না দেখালেও আস্তে আস্তে মানুষ সেটার প্রতি ঝুঁকতে থাকে যদি সত্যিকার অর্থেই সেটি ভাল গুনাগুন সম্পন্ন পণ্য হয়।

> টার্গেটেড গ্রাহক


মার্কেটিং এর প্রধান কৌশল হল টার্গেটেড কাস্টমার নির্ধারণ করা। আপনি কি পরিবেশন করেন তা সবসময় পরিষ্কার ভাবে উত্তর দিতে হবে। যে কোন কৌশল মানে আপনাকে আপনার সম্ভাব্য ক্রেতাকে “না” বলতে হবে, আপনার নিচু মানের কৌশলের কারণে। এটা করতে অনেক সময় লাগবে।

Figure 5.24: Steps of product marketing.

Marketing Strategy


1. Figure 5.23 shows some strategy for product marketing.

মার্কেটিং এর কৌশল




পণ্য বাজারজাতকরণে মার্কেটিং মিক্স (4P) এর ভূমিকা

More




ইকমার্সে পণ্য মার্কেটিং

More



প্রোডাক্টস রিভিউ কি ও কেন

More



ইমেইল মার্কেটিং কি এবং কিভাবে শুরু করবেন

More

Figure 5.25: Some strategy for product marketing.

2. Example:

মার্কেটিং

ইকমার্সে পণ্য মার্কেটিং



আজকের ভরপ সমাজ আর বেকার নেই। সবাই কিছু না কিছু করছে। ফেসবুকে বিনামূল্যে পেজ খুলে ছোট পরিসরে ব্যবসা খুলছেন অনেকে। স্বল্প মুশ্বদন লাগে বলে বিক্রিযোগ্য নিয়ে সমস্যায় পড়তে হয় না ভেমন। নিজের পাবে দাঁড়ানোর চমৎকার এ সুযোগ গ্রহণ করছেন অনেক উদ্যোক্তা। কিন্তু ব্যবসা না-হয় খোলা গেল কম খরচে, বাড়তে হলে প্রচারে তো যেতেই হবে। এছাড়া বিক্রব কোনো উপায় নেই।

বেছে নিন এ কৌশলগুলো : সামাজিক যোগাযোগ মাধ্যম ব্যবহার করুন। আপনার কাজগুলো ফেসবুক, ইনস্টাগ্রামে শেয়ার করুন। এটি প্রচারণার সবচেয়ে সহজ বুদ্ধি। আপনার প্রফাইল থেকে সহজেই বন্ধুদের মাঝে ছড়িয়ে দিন নিজের কাজ। ফেসবুক পেজ থেকেই আপনি পছন্দন 'ইনভাইট' অপশন। সেটি ব্যবহার করে সরাসরি বন্ধুদের আহ্বান করুন 'পাইক' দিতে। বিভিন্ন গ্রুপে শেয়ার দিন। আপনার পণ্যের কেতা হতে পারে এমন মানুষের মাঝে ট্যাগ দিন পণ্যের ছবিতে। তবে অবশ্যই আগে অনুমতি নিয়ে নিন।

নিজস্ব বক্তব্য প্রচার করুন : পেজ এ পণ্যের সঙ্গে অবশ্যই জুড়ে দিন কিছু কথা আপনার, যা কেতাকে সহজে আকৃষ্ট করবে। মানুষ এখন নানা দিকে ঠকতে ঠকতে রাহু। তারা ভরসা করতে চায়। বিশ্বাস করতে চায়। আপনার প্রচারণামূলক বক্তব্যে তাদের আস্থা দেয়ার চেষ্টা করুন পণ্যের গুণগুণ সম্পর্কে। আপনি যে পণ্য বিক্রি করছেন, সে সম্পর্কে পড়াশোনা করুন, আটকেল পিছন। এতে কেতা জানবে যে আপনি বা করছেন বুঝেই করছেন। এভাবেই তৈরি হবে বিশ্বাস।

বন্ধুদের সাহায্য নিন

প্রচারণায় বন্ধুদের সাহায্য নিন। আপনার যদি ফেসবুকে ২০০ বন্ধুও থাকে তাহলে তাদের মাধ্যমে আরও ২০০ জন করে ৪০ হাজার মানুষের কাছে পৌঁছতে পারবেন আপনি। আপনার বন্ধুমা আপনার শক্তি। এ শক্তি কালে লাগান। তাদের উৎসাহিত করুন পণ্যের ছবি শেয়ার দিতে, ছড়িয়ে দিতে বতটুকু পরা যান।

সবচেয়ে বড় বিজ্ঞাপন মাধ্যম হলো গ্রাহক

আপনার গ্রাহককে খুশি করুন। একজন গ্রাহক যখন আপনার পণ্য পেয়ে খুশি হয়ে আরও ১০ জনকে এর সুবাদ করে, তখন কিন্তু চমৎকার একটি প্রচারণা হবে যান। এর চেয়ে কার্ণকরী এবং বিশ্বস্ত প্রচারণা আর হয় না। জাই কেতাকে সব সমব্ব ভালো পণ্য দিন। পণ্যের গুণের সঙ্গে কখনও সমঝোতা করবেন না।

ক্রিয়েটিভ হন : আপনার পণ্যের উপস্থাপনায় প্রকাশ করুন ভিন্নতা। যজারো একই পণ্যের বাজারে আপনার কোম্পানির পণ্যটি যাতে চোখে পড়ে সৌন্দিক শেখাল করুন। মন কাড়তে, চোখকে আকৃষ্ট করতে ভিন্নধর্মী উপস্থাপনার বিক্রব নেই। অবশ্যই একইসঙ্গে শব্দের

Figure 5.26: Example of strategy for product marketing.

1. Figure 5.26 shows a table where you can send your message to the admin for help.

আমাদের সাথে যোগাযোগ করুন

তোমার নামের প্রথম অংশ:

আপনার নামের শেষাংশ:

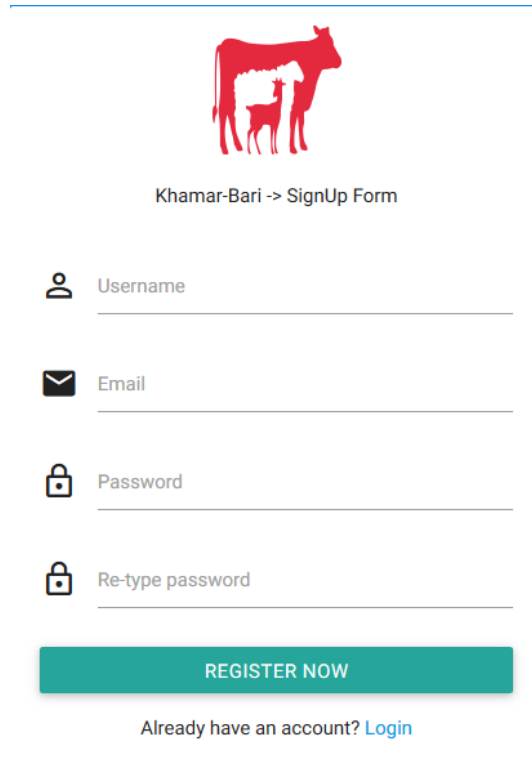
আপনার ইমেইল ঠিকানা:

তোমার বার্তা:

Figure 5.27: Contact form

Sign Up

Figure 5.28 show the register page to create a user account.



The screenshot displays a registration form for Khamar-Bari. At the top, there is a red silhouette logo of a cow and a calf. Below the logo, the text "Khamar-Bari -> SignUp Form" is centered. The form consists of four input fields, each with a corresponding icon: a person icon for "Username", an envelope icon for "Email", a padlock icon for "Password", and another padlock icon for "Re-type password". Each field is followed by a horizontal line for text entry. Below the input fields is a prominent green button with the text "REGISTER NOW" in white. At the bottom of the form, there is a link that says "Already have an account? [Login](#)".

Figure 5.28: Register user

Footer

Figure 5.30 shows the footer part of our website.

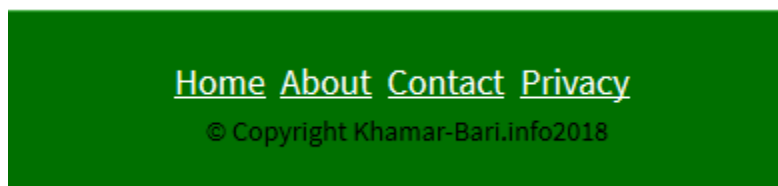


Figure 5.29: Footer

CHAPTER 6

CONCLUSION AND FUTURE SCOPES

Whether you're just contemplating starting a business or have been in the trenches for a while, the sheer amount of web material available to help you start and grow a business can seem completely overwhelming. So, to save you the time and headache of sorting through all of it, here are the entrepreneur websites consistently ranked best by the entrepreneurs we know, including great resources on:

- Passive income.
- Startups and technology.
- Starting a small business.
- Marketing.
- Farming.

REFERENCES

- [1] <http://www.bari.gov.bd/>
 - [2] <http://www.moa.gov.bd/>
 - [3] <http://bangladesh.gov.bd/>
 - [4] <http://uddoktarkhoje.com>
 - [5] <http://badc.gov.bd/>
 - [6] <http://google.com.bd/>
 - [7] <http://facebook.com/>
 - [8] <http://youtube.com/>
- Etc.

APPENDICES

Project Reflection: From Fall-2016 semester we had started our journey for make a very interactive and attractive platform, where an entrepreneur was helped and also our farmers can learn about harvest. We followed the model for improvement to implement and monitor our interventions and were able to reach our aim.

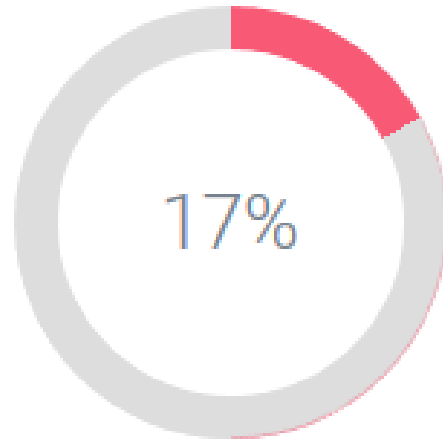
The Project will be very helpful for the poor farmers and young entrepreneurs who want to do something new. As well as all kind of people want to shine in life. And it will be very useful for comfortably people. People will get all kind of entrepreneurship information and details by our web application called “khamar-bari.info”.

So, we believe that our “khamar-bari.info” will help our people to be an entrepreneur. It could be removing unemployment problem a little bit.

PLAGIARISM REPORT

final-edit(1).docx

1 minute ago



Similarity

2%

Paraphrase

0%

Improper Citations

16

Matches



HIGHEST PLAGIARISM RISK

This indicates a risk that the paper is plagiarized



[View detailed report](#)